



HAUFE.
X360

ERP-Branchenlösung für den Bereich Landtechnik

Die Unternehmenssoftware, die speziell auf individuelle Bedürfnisse im Bereich Landmaschinenhandel eingeht.

Haufe X360 wurde als Premiumlösung für den Mittelstand entwickelt. Durch einzeln buchbare ERP-Module, branchenspezifische Erweiterungen und unbegrenzte Schnittstellen kann Haufe X360 an jedes Geschäftsmodell angepasst werden.

Mit der kostenlosen mobilen App ist die cloudbasierte Software zudem immer und überall verfügbar.

ERP mit Mehrwert. Aber einfach.

Dank des übersichtlichen ERP-Systems alle Unternehmensbereiche einfach und schnell auf einen Blick:

Von Warenwirtschaft über Einkauf / Lager bis zur Buchhaltung – alle wichtigen Geschäftszahlen; unabhängig von Standort und Uhrzeit.



Wir beraten Sie gerne

SY IT-SYSTEMHAUS
SOLUTION

SYSolution GmbH ■ Grabitzer Str. 46 ■ 93437 Furth im Wald
Tel. 09973 85990-0 ■ Fax 09973 85990-19 ■ info@sysolution.de



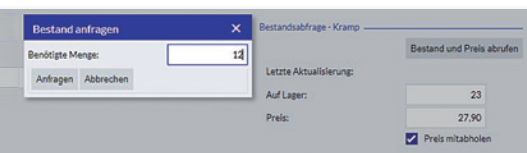
Weitere Informationen auch im Web unter
www.sysolution.de/bau-landmaschinenhandel

Vorteile für den Landmaschinenhandel

Viele Möglichkeiten

Anbindung an große Lieferanten der Branche

Schnittstellen bieten unter anderem die Möglichkeit bei großen Lieferanten, wie Kramp, deren aktuellen Artikelbestand sowie die dazugehörigen Preise direkt in Haufe X360 abzufragen und Bestellungen mit einem Klick auszulösen.



Integrierte Funktion zum Verleih von Maschinen

Ein eigens konzipierter Workflow für den Verleih und Verkauf von Landmaschinen ermöglicht das Anlegen und Verwalten eines Fuhrparks. Nutzungsdaten der Fahrzeuge und Geräte können darin sofort erfasst und aktualisiert werden.

Verleihe werden im Bereich „Verkauf“ durch einen eigenen Ablauf abgebildet. Dieser ermöglicht einzusehen, welche Maschine bei welchem Kunden steht. Auch Reparaturkosten, bei Beschädigungen, können in Haufe X360 einfach mit in Rechnung gestellt werden.

Abgestimmte Kalkulation

Verbesserte Kalkulationsoptionen bilden die Grundlage für das Festlegen optimaler Verkaufspreise und ermöglichen die volle Kontrolle über Gewinn, Kosten usw.:

Aufschläge können generell geführt oder spezifisch auf Kundenklassen abgestimmt werden – für maximale Flexibilität – auch fallspezifisch anpassbar.

Preise können im Zuge von Rabattaktionen entweder zeitlich begrenzt oder ab einem Stichtag gültig werden. Dadurch wird auch eine angenehme Integration von geplanten Preisanpassungen im Voraus ermöglicht.

Preisart	Preiscode	Alternativ-ID	Artikel-Nr.	Einheit	Lager	Stoffmenge	Ursprungspreis	Neuer Preis	Preisbeibeh.	Währung	Stoerungskategorie
Kundenpreisklasse	PREIS1		00000006	STUECK		0.00	426.00	220.000000	1	EUR	
Kundenpreisklasse	PREIS1		00000022	STUECK		0.00	176.00	641.840000	1	EUR	
Standardpreis	00000005		00000005	STUECK		0.00	335.99	169.950000	1	EUR	
Standardpreis	00000006		00000006	STUECK		0.00	426.00	241.280000	1	EUR	
Standardpreis	00000021		00000021	STUECK		0.00	649.99	229.050000	1	EUR	

Benutzerdefinierte Ausdrücke und Prüfberichte

Egal, ob Batterieprüfberichte, UVV-Bescheinigung oder viele weitere; Berichte können in Design und Informationsgehalt spezifisch angepasst und direkt aus Haufe X360 gespeichert werden.

Service-Optionen

Service-Dienstleistungen sind speziell definierbar für Werkstatt und bei Kunden vor Ort.

Auch wiederkehrende Tätigkeiten können als Vorlage definiert werden, inklusive Benachrichtigungsfunktion bei Fälligkeit.

Konfigurationsmöglichkeiten

Spezielle Konfigurationsoptionen für verschiedenste Maschinen und deren Eigenschaften ermöglichen eine einfache Auswertung.

Maschinenmanagement

Betriebsdatenerfassung sowie eine einfache Aktualisierung mit Historie der Maschinen und Geräte sind in Haufe X360 integriert.

Unverbindlich beraten lassen